

Træpilleindkøb sikrer andelshaverne stabile, lave priser på træpiller

Fjernvarmeværker, der anvender træpiller som brændsel, behøver ikke længere slås med voldsomme prisudsving og varierende kvalitet



BIOBRÆNDSLER

Af journalist Lone Völcker, DFF

Store udsving i træpillers pris og kvalitet var baggrunden for, at DFF i foråret tog initiativ til at oprette en fælles indkøbsforening.

Træpilleindkøb a.m.b.a., der blev dannet i samarbejde med Den Lokale Andel, har nu eksisteret i godt et halvt år, og en foreløbig status viser, at det går rigtig godt.

- 13 fjernvarmeværker og 11 medlemmer af den lokale andel har

tegnat sig som andelshavere, og det er lykkedes os at levere træpiller til meget rimelige priser.

- Træpiller har tidligere været en gråzone både hvad angår pris og kvalitet, og vi har ønsket at spare andelshaverne for omkostninger til mellemhandlere. Som fjernvarmeværk er det vanskeligt at agere på et marked med pludselige prisstigninger på 50-60 procent og en meget svingende kvalitet. Hertil kommer, at man skal forholde sig til tilbud fra mange forskellige



Niels Thomsen.

udbydere, siger Niels Thomsen, Træpilleindkøb.

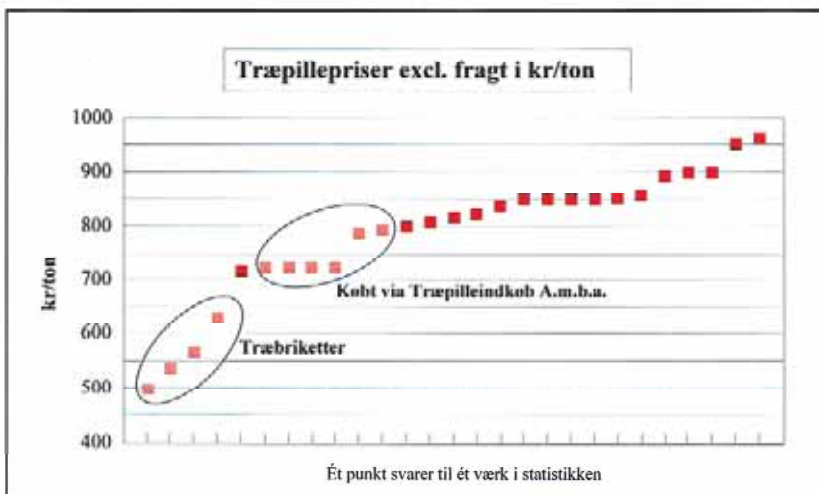
Samme pris for alle
Andelshaverne køber træpiller til den samme pris pr. ton uanset hvilken mængde, de aftager. Alle er således lige stillet, uanset om de har behov for en stor eller en lille mængde.

- De fleste køber træpiller for en sæson ad gangen og får dem leveret efter behov. Typisk modtager de 30 ton ad gangen, men leveringsaftalerne tilpasses det enkelte værk, og vi vil altid have mulighed for at løse et lagerproblem.

Kvaliteten er afgørende
Kvaliteten er helt afgørende, når fjernvarmeværkerne skal indkøbe træpiller. Ofte er det gamle kuldeklæder, der er bygget om, der anvendes til træpiller. De er forsynet med en rist fuld af huller, og hvis de bliver fyldt med smuld, er luftindtaget ikke godt nok. Derfor skal kvaliteten være meget høj, og det er heldigvis



I det foreløbige år er det gået så godt for Træpilleindkøb a.m.b.a. og man forventer et tilfredsstillende resultat ved årets slutning.



lykkedes os at finde leverandører, der lever op til vores krav, samtidig med at prisen er i orden.

- Hovedparten af de 40.000 ton træpiller, vi har modtaget i denne sæson, er kommet fra Canada. De er af en helt fantastisk kvalitet. Faktisk den bedste jeg har set leveret fra skib, og det er på trods af, at de har været fem uger undervejs og et enkelt af skibene er blevet lastet om

i Holland, når vi modtager dem.

- Samtidig er leveringssikkerheden helt i top, hvilket naturligvis er afgørende for fjernvarmeværkerne. Så vores strategi er helt klart at bibeholde og forøge andelen fra Canada i næste sæson, samtidig med at vi fastholder kontakten til leverandører i Baltikum.

- Træpilleindkøb har nedsat et kvalitetsudvalg, der skal sikre, at kval-

iteten er i orden, og der arbejdes på at få indført egentlige standarder for træpiller.

Prisdannere på danske marked

Vi regner med at omsætte 70 – 80.000 ton på årsbasis, og det passer meget godt med at vi i år har solgt knap 40.000 ton på en halv sæson. Med en andel på minimum 25 procent af det danske marked skal vi være prisdannere, og kommer vi 10-15 procent højere op, er det klart, at vi får endnu mere at skulle have sagt, siger Niels Thomsen.

Han vil i den kommende tid tage kontakt til de varmeværker, der kunne have interesse i at være med i træpilleindkøb.

-Vi vil meget gerne vide, hvilke ønsker og behov der er ude på værkerne. Måske kan vi opfylde dem med det samme, og måske er det noget vi skal arbejde med. Med det er vigtigt for os at få formuleret de krav, der måtte være, for der er ingen tvivl om, at vores indflydelse er større, jo flere vi er, siger Niels Thomsen.