

Skagen Varmeværk blev det første

Skagen Varmeværk har indgået en aftale om at få varme leveret til fast pris



Af journalist Lisbet Praëm, DONG

Skagen Varmeværk har taget forskud på fremtiden, hvor de naturgasfyrede kraftvarmeværker skal sælge el på markedsvilkår.

Selv om lovgivningen endnu ikke er på plads, har værket allerede nu indgået en aftale med energiselskabet DONG om at få leveret varme til fast pris. Aftalen fritager Skagen Varmeværk for spekulationer om prisudsving på el og gas. Prisen på varmeproduktionen er lagt helt fast i en periode på to år.

Værket kan nu fuldstændig koncentrere sig om sin kerneopgave: At drive et varmeværk. De handelsmæssige opgaver klarer andre.

Formand for Skagen Varmeværk Christian Olesen begrundet valget af aftale således:

”De nye regler om, at vi skal sælge el på markedsvilkår betyder, at varmeprisen kan komme til at svinge meget op og ned. Det synes vi i bestyrelsen ikke, at varmemeforbrugerne i Skagen er tjent med, og da el-handel ikke er noget, vi har prøvet før, besluttede vi sidste sommer, at vi ville ud og finde nogen, der kunne hjælpe os. Vi tog fat i de to store. DONG og Elsam. Den ene fra gas-siden og den anden fra el-siden, og så brugte vi efteråret på at spørge os selv om, hvad vi kunne tænke os, og høre, hvad de to selskaber kunne tilbyde os.”

Fokus på drift af værket

Den aftale, som bestyrelsen var ude efter, var en aftale, hvor det fortsat



Formand for Skagen Varmeværk Christian Olesen.

var Skagen, der stod for drift- og vedligeholdelse af varmeværket og den tekniske side af værket drift. Det, der skulle overlades til andre, var de handelsmæssige arbejdsopgaver.

”Vi er gode til at styre et varmeværk og distribuere varme. Alt andet overlader vi gerne til andre,”

siger Christian Olesen.

Forud for samarbejdet er der udarbejdet en driftsstrategi for, hvornår værket skal producere kraft og varme, og hvornår der udelukkende skal produceres varme. Som altid gælder det om at placere den kombinerede kraft- og varmeproduktion i de timer, hvor elprisen er højest. Men hvor det i dag med tredlestarif er relativt enkelt at indplacere produktionen efter spids- og højlast-timer, vil Nord Pools svingende spotpriser i fremtiden gøre øvelsen mere vanskelig.

Når lovforslaget træder i kraft vil SkagenVarmeværkdagligt modtage en produktionsplan, som værket er forpligtet til at følge. Til gengæld slipper værket for arbejdet med at sælge el-produktionen på Nord Pool, og skal ikke spekulere over prisen på naturgas eller fyringsolie, eller om der er købt tilstrækkelige mængder naturgas ind, så drift-

DET MENER DFF

DET MENER DFF

DFFs formand Uffe Bro udtaler i forbindelse med Skagens indgåelse af en kontrakt om en fast varmepris i de kommende to år, at det fortsat er DFFs holdning, at så længe de fremtidige forhold ikke er kendt, bør man være tilbageholdende med hensyn til at indgå bindende aftaler.

Det er i den forbindelse vigtigt at fastslå, at alle de politikere, der har udtalt sig på dette område, har præciseret, at omlægningen ikke må koste varme-forbrugerne penge. Det gælder ikke blot i gennemsnit, men også for det enkelte varmeværk, og i øjeblikket tyder det på, at politikerne på dette punkt holder, hvad de har lovet, siger Uffe Bro.

splanen kan overholdes. Alt det klarer andre

En god og sikker aftale

Ifølge Christian Olesen valgte Skagen Varmeværk at indgå en aftale med DONG efter en helhedsvurdering af de to selskabers tilbud.

“Vi mener, at vi samlet betragtet har sagt ja tak til den bedste “pakke” I de næste to år har vi sikret forbrugerne en billig varmepris. Men derudover har vi også lagt vægt på tillidsforholdet mellem os og vores samarbejdspartner og forsøgt at fornemme, hvor vi vil få det bedste samarbejde,” siger Christian Olesen.

En anden overvejelse har været, om Skagen skulle indgå aftalen nu eller vente til lovforslaget om, at de naturgasfyrede kraftvarmeværker skal sælge el på markesvilkår er vedtaget i Folketinget. Forslaget har været undervejs længe og forventes for tiden at træde i kraft 1. oktober 2004. Selv om der er mindre end et halvt år til oktober, er der stadig ingen, der ved, hvordan

loven præcis kommer til at se ud.

“Jeg kan illustrere det valg, bestyrelsen havde, med en mand, der har købt en lottokupon. Der er mulighed for en stor gevinst med 7 rigtige, og der er - endnu større - mulighed for, at der slet ikke er en gevinst. Bestyrelsen fik et tilbud lørdag eftermiddag - før trækningen - om at kunne sælge kuponen med en gevinst for 6 rigtige. Selvfølgelig kunne vi være heldige at få 7 rigtige - nemlig hvis vi er dygtige og heldige og udnytter de nye muligheder optimalt - men der var større risiko for slet ikke at få gevinst, hvis vi havde ventet på lovgivningen. For selv om Regeringen har lovet, at omlægning-en ikke skal koste varmebrugere penge, er der ingen, der har garanteret, at det også kommer til at gælde for det individuelle varmeværk. Der-for var det let for bestyrelsen at tage den sikre gevinst. Og den beslutning har jeg det godt med, for det er ikke vores opgave at spekulere i el- og gaspriser for folks private penge. Jeg foretrækker den sikkerhed og ro om-kring varmepris-

en, som vi har fået nu, på trods af at vi endnu ikke kender lovens vilkår fuldt ud, forklarer Christian Olesen.”

Flere løsninger end den i Skagen I DONG hilser underdirektør Jens Helmer Rasmussen Skagen Varmeværk velkommen som første varmekunde. Han understreger dog, at kraftvarmeværkerne har mange valgmuligheder, når der skal sælges el på markedsvilkår.

“Kraftvarmeværkerne kan vælge at klare hele el-salget selv, og de kan vælge den løsning, som Skagen Varmeværk har valgt. Men ind i mellem de to yderpunkter har værkerne flere valgmuligheder. Vi tilbyder for eksempel at købe el fra kraftvarmeværkerne til enten fast eller variabel pris. For os er det centrale, at det er kunden, der vælger, og jeg kan sagtens forstå de værker, der vil kende den eksakte udformning af lovgivningen, før de vælger, en løsning, der kan håndtere el-salg på markedsvilkår,” siger Jens Helmer Rasmussen.”



Skagen Varmeværk har indgået en toårig aftale med DONG om at få leveret varme til en fast pris.