

Ringe Fjernvarmeselskab har indgået partnerskab for at nå energisparemål

Ringe Fjernvarmeselskab har allieret sig med en rådgiver for at nå målet om energibesparelser.



ENERGIBESPARELSER

Af journalist Lone Völcker,
Dansk Fjernvarme

"Det er en opgave, vi ikke selv kan magte". Sådan tænkte driftsleder Ib Anker Hansen, da han blev klar over, at Ringe Fjernvarmeselskab i lighed med en række andre fjernvarmeselskaber fremover skulle dokumentere markante energibesparelser. For Ringes vedkommende drejer det sig konkret om 493.100 KWh om året.

Da sparemålet blev kendt, kunne vi med det samme se, at vi ikke selv havde kapacitet til at hente det hjem. Derfor var det nødvendigt for os at alliere os med en samarbejdspartner.

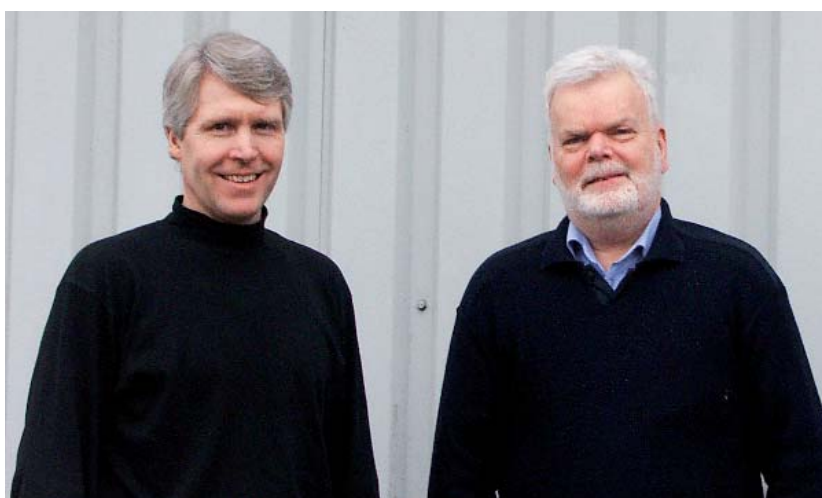
Ib Anker Hansen kontaktede direktøren i Energi Rådgivning Fyn, Michael Høj-Larsen, som han i forvejen kendte gennem Midt fyns Elforsyning, for at få hjælp til opfyldte sparemålet.

- Energi Rådgivning Fyn har mange års erfaring med energibesparelser, og jeg var ikke i tvivl om, at det var det rigtige sted at gå hen. Derfor besluttede Ringe Fjernvarmeselskab at blive abonnent hos Energi Rådgivning Fyn, hvilket i praksis betyder, at de administrerer besparelserne og sikrer, at vi når målet, siger Ib Anker Hansen.

Gratis rådgivning

Direktøren for Energi Rådgivning Fyn betegner selv sin virksomhed som et kompetence- og ressourcecenter for energiselskaberne.

- Vi er ikke entreprenører, vi er rådgivere, og via rådgivning kan vi tilbyde KWh til de 16 energiselskaber, vi samarbejder med, siger Michael Høj-Larsen.



- Energirådgivning Fyn har mange års erfaring med energibesparelser, og jeg var ikke i tvivl om, at det var det rigtige sted at gå hen. Sådan siger driftsleder Ib Anker Hansen (th.) om det partnerskab, Ringe Fjernvarmeselskab har indgået om energibesparelser. Foto: Lone Völcker.

I praksis fungerer det sådan, at Energi Rådgivning Fyn tilbyder gratis rådgivning om energibesparelser til kommuner, erhvervsvirksomheder og boligselskaber. Til gengæld får de ejerskabet til de besparelser, der gennemføres på baggrund af rådgivningen.

Det lyder måske nemt, men Michael Høj-Larsen fortæller, at der oftest ligger meget arbejde forud, før en energibesparelse kan godskrives Ringe Fjernvarmeselskab eller en af de øvrige samarbejdspartnere.

- Det er sjældent nok med et enkelt besøg hos eksempelvis en virksomhed. Og det kræver meget opfølgning og motiverende indsats, før vores rådgivning ender med en gennemført besparelse.

Efter aflevering af en energirådgivningsrapport på virksomheden kontakter vi den altid igen og spørger, hvordan det går med energibesparel-

serne. Mange gange er der ikke rigtig sket noget, og så spørger vi ind til, hvorfor man ikke er kommet længere. Vi stiller mange spørgsmål for at finde ud af, hvor barrieren er. Måske er der brug for hjælp til at få et tilbud hjem, og så kan vi også hjælpe med det, siger Michael Høj-Larsen.

Ringe Fjernvarmeselskabs driftsleder er glad for sin nye samarbejdspartner. Aftalen med Energi Rådgivning Fyn betyder dog ikke, at Ib Anker Hansen og hans medarbejdere blot kan sidde og se besparelserne rulle ind på kontoen.

- Vi kan ikke bare sætte os tilbage og vente på, at tingene sker. Vi skal stadig være aktive i forhold til at opsøge besparelser. Det gør jeg blandt andet ved at formidle kontakt mellem Michael Høj-Larsen og virksomheder og institutioner her i Ringe. Her har jeg et lokalkendskab, som kan

bruges til at bane vejen, og ansvaret for at det lykkes, ligger på mine skuldre, siger Ib Anker Hansen.

1.500 skemaer sendt ud

Han er også opsøgende i forhold til boligejerne i forsyningsområdet. Fjernvarmeforbrugerne i Ringe har alle fået tilsendt rådgivningsbrochurer om energibesparelspotentialer i boliger sammen med et skema, hvor de bliver bedt om at angive, hvilke energibesparende foranstaltninger, de siden 1. januar 2006 har gennemført som følge af rådgivningen fra Ringe Fjernvarmeselskab.

- Vi har sendt 1.500 spørgeskemaer ud til forbrugerne, som vi beder dem om at returnere til os med angivelse af, om de for eksempel har skiftet til vinduer med lavenergiruder eller fået ekstra isolering på loftet. Som tak for hjælpen får de to sparepærer og en flaske vin. I løbet af halvanden uge fik vi 110 skemaer tilbage, og det er langt over, hvad vi havde forventet. Det er meget positivt, for hvis bare 20 % interesserer sig for det her, snakker de med andre, og så skal det nok komme, siger Ib Anker Hansen.

Michael Høj-Larsen skønner, at 20 - 50 procent af det samlede sparemål kan nås hos boligejerne i Ringe. Resten skal findes andre steder.

- Vi vil gøre brug af den metodefrihed og geografiske frihed, lovgivningen åbner mulighed for. For at nå besparelserne er det nødvendigt at finde dem andre steder i landet og inden for andre energiarter. Eksempelvis deltager Ringe Fjernvarmeselskab i en energisparepulje sammen med de andre energiselskaber hos Energi Rådgivning Fyn, hvor vi realiserer energibesparelser hos virksomheder og koncerner i hele Danmark og inden for alle energiarter. I den sammenhæng er det vigtigt, at vi ikke bare allierer os med nogle tilfældige. Det skal være mennesker, vi har tillid til, og dokumentationen skal være i orden, pointerer Michael Høj-Larsen.

Det offentlige skal med

De kommende år skal der findes nye besparelser, hvis målet fortsat skal nås, og her sætter Ib Anker Hansen og Michael Høj-Larsen blandt andet deres lid til offentlige bygninger.

- Vi har lavet en aftale med Fåborg Midtfyn Kommune om kommunens energibesparelser, som kun lige mangler en underskrift, siger Ib Anker Hansen.

- I dag skal staten realisere energibesparelser i egne bygninger, når tilbagebetalingstiden er under fem år. Hvis de samme regler kommer til at gælde for kommunerne, som regerin-

gen og Kommunernes Landsforening forhandler om, er det en fordel at have aftalerne på plads allerede nu, siger Michael Høj-Larsen.

Målet skal nås

Der er lagt et budget for, hvor meget det vil koste Ringe Fjernvarmeselskab at nå de 493.100 KWh om året, og man er skønsomt nået frem til et beløb på 250.000 kr. pr. år. Til efteråret skal der evalueres på, hvad det koster, og budgettet skal eventuelt justeres, hvis der er behov for det.

- Konklusionen på den diskussion og debat, der har været i bestyrelsen er, at Ringe Fjernvarmeselskab går helhjertet ind i det her. Alle mener, at de 250.000 til 300.000 kr., som det koster os om året at leve op til besparelserne, er en påduttet udgift. Men der er lige så stor enighed om, at vores opgave ikke er at analysere os frem til, at vi ikke kan nå målet, men så vidt muligt sørge for at vi når det.

- Vi satser på, at når 2008 er gået, så har vi nået målet. Vi vil dog ikke betale flere millioner for den sidste KWh, men bliver det nødvendigt at forhøje budgettet med 20 %, er bestyrelsen indforstået med det. Det primære er at opfylde de stillede krav, siger Ib Anker Hansen.

lv@danskfjernvarme.dk