

# Stadig uudnyttede muligheder for barmarksværker

Møde på Sabro Kro gav inspiration til effektiviseringsmuligheder. Et skift fra treledstarif til markedsvilkår vil nedbringe varmeprisen med flere tusinde kroner om året.



## BARMARKSVÆRKER

*Af pressemedarbejder Torben Øllegaard Sørensen, Dansk Fjernvarme*

Håbet er langt fra ude for barmarksværkerne. Den trængte økonomiske situation, som flere af barmarksværkerne befinder sig i, har mulige løsninger. Og det er vel at mærke positive muligheder. Flere af værkerne har nemlig potentielle effektiviseringsmuligheder at prøve af.

Det fik mere end 80 repræsentanter fra godt 40 barmarksværker ideer til på et møde på Sabro Kro arrangeret af Foreningen Danske Kraftvarmeværker og Dansk Fjernvarme.

Den mest oplagte mulighed for at hente et attraktivt bidrag til indtægterne er at gå på det frie elmarked frem for at sælge sin strøm efter treledstariffen. Den mulighed skitserede teknisk konsulent John Tang fra Dansk Fjernvarme.

- Der er virkelig gode muligheder, hvis I skifter til det frie marked, sagde John Tang.

Hvor meget, der er at hente, viste han eksempler på. Men en tommelfingerregel giver et fingerpeg om, at det er mellem 50 og 300 kroner per måned per forbruger. Altså op til flere tusinde kroner om året.

### Overskueligt arbejde

At skifte kræver en indsats, men en indsats som er forholdsvis overskuelig.

Det kunne Steen Linnell fra Lading-Fajstrup Varmeforsyningselskab fortælle. Lading-Fajstrup har allerede

skiftet og haft særdeles gode resultater. Blandt andet fordi værket har fundet en solid og pålidelig mand, som med stor ildhu er gået til opgaven og har fået flair for at sælge på de rigtige tidspunkter, altså til de bedste priser.

Men selvom indsatsen naturligvis kan optimeres, var budskabet fra Lading-Fajstrup, at indsatsen absolut var både overskuelig og givtig.

### Samarbejde om driften

Det frie elmarked er det måske bedste bud på en metode til at forbedre barmarksværkernes økonomi. Men det er ikke den eneste mulighed, som værkerne kan arbejde med.

Rent praktisk kan små værker samarbejde om drift og vagtordninger og ad den vej minimere omkostningerne. Eventuelt kan små værker samarbejde med større nabo-værker om den daglige drift.

### Optimér temperaturen

Et andet problem hos nogle af barmarksværkerne er, at de har et meget stort tab i ledningsnettet. Dette tab kan minimeres. Det fortalte Karlo Andersen fra Sdr. Herreds Kraftvarmeværker.

- Klem jeres stikledninger en tak. Og også hovedledninger, lød opfordringen fra Karlo Andersen.

Ved at have en mindre diameter på rørene er der nemlig mere tryk på fremløbet og dermed et mindre tab.

Et andet råd går på at sænke temperaturen i rør-systemet.

Karlo Andersen fortalte, at man i

Sdr. Herred har sænket temperaturen fra 74 til 66 grader. Dette er sket stille og roligt med en grad om ugen. Også den nødvendige isolering af rørene blev nævnt og anbefalet.

Isolering er en af de forholdsvis lette måder til at medvirke til et minimeret ledningstab. Det kræver dog en investering.

Erfaringen viser, at nogle værker kan forbedre deres ledningstab med omkring ti procent, hvilket er kraftige besparelser på omkostningssiden for det enkelte barmarksværk.

### Deltag i erfa-grupper

Endelig lød der en klar opfordring fra Dansk Fjernvarmes direktør, Jørgen G. Jørgensen, til repræsentanterne fra barmarksværkerne: Deltag i erfa-grupper.

- Er man en ansvarlig bestyrelse, så er man medlem af erfa-grupper. Vi har bjerger af viden i fjernvarmebranchen. Og jeg har aldrig hørt om nogen, som siger nej til videregive den viden, sagde Jørgen G. Jørgensen.

Netop mødet på Sabro Kro var et udtryk for, at der er vigtig erfaring og viden at tilegne sig værkerne imellem både på bestyrelsesniveau og for driftsledere. Det hele til gavn for forbrugerne, som kan få lavere varmeregninger.

Jørgen G. Jørgensens opfordring blev modtaget af deltagerne på mødet, for det blev aftalt, at man mødes igen om et år til et opfølgende møde for at sikre en positiv udvikling for barmarksværkerne.

tos@danskfjernvarme.dk